

ROLAND ELLER

| Consulting | Training |

Fokus „Erfolgreich in die Zukunft“

Schaffen Sie erfolgreich
Mehrwert für Ihr Institut!



Von Machern für Macher

Online-Seminar-Reihe

VORTEILE

- ✓ Erhalten Sie Antworten auf die Fragen, die in der Praxis aufkommen und gestellt werden.
- ✓ Online-Seminare sind einzeln buchbar: Suchen Sie sich gezielt die Themen aus, die Sie interessieren.
- ✓ Nehmen Sie einen Koffer voller Impulse mit nach Hause z. B. wie Sie Chancen in den Eigenanlagen und im Kundengeschäft nutzen, Ihre Zinsbuch-Steuerung weiter optimieren und Ihre Bank oder Sparkasse erfolgreich in die Zukunft führen.
- ✓ Erfahrungsaustausch geht auch online: Auch wenn Sie sich nicht persönlich treffen, profitieren Sie über Fragen und Antworten von den Überlegungen anderer Teilnehmer: Controller, Treasurer und Vorstände von kleinen und mittelgroßen Kreditinstituten (z. B. Sparkassen, Genossenschaftsbanken, Privatbanken).
- ✓ Das Wesentliche auf den Punkt gebracht: Konkrete Umsetzungshilfen und Best-Practice-Beispiele

THEMEN

- ✓ Welche Ertragspotenziale sind in den Eigenanlagen noch zu heben?
- ✓ Wie führen Sie pragmatisch und erfolgreich Ihre Teams in die Zukunft?
- ✓ Was tun mit dem wichtigsten Vermögen – Ihrem Zinsbuch?
- ✓ Wie sieht eine effiziente Steuerung Ihrer knappen Resource Eigenkapital aus?
- ✓ Wie können im Kundengeschäft mit Immobilien weitere Ertragspotenziale erschlossen werden?
- ✓ Wie kann die Passivseite optimiert werden bzw. Konsequenzen sind bei der Einführung von Verwahr-entgelten zu beachten?

REFERENTEN



Roland Eller
Geschäftsführer,
Roland Eller Consulting GmbH

Als Trainer und Berater begeistert er mit vielen anschaulichen Beispielen und aktivem Einbeziehen seine Zuhörer.



Alexander Schmitt
Bereichsleiter Unternehmens- und
Firmenkundenberatung
Sparkasse Rhein-Nahe

„Eine starke Sparkasse nützt der gesamten Region. Wir verstehen uns als der geborene Partner des Mittelstands und sehen es als unsere Aufgabe an, unseren Kunden schnell und unkompliziert durch die Krise zu helfen.“



Hermann Köck
Vorstand, Sparkasse Hanau

Er ist Spezialist für Asset-Allokation, Eigenanlagen, Asset-Liability-Management und Gesamtbanksteuerung.



Volker Schick
Leiter Immobilienprojekte der Sparkasse
Rhein-Nahe,
Geschäftsführer Strukturentwicklungsgesellschaft der Sparkasse Rhein-Nahe,
Geschäftsführer WHU

„In einem florierenden Umfeld, siedeln sich Gewerbe, Geschäfte, Menschen an. Daher setzen wir darauf, mit zuverlässigen Partnern Immobilienprojekte in unserer Region zu realisieren.“



Peter Scholten
Vorstandsvorsitzender,
Sparkasse Rhein-Nahe

Mutige Entscheidungen zu Innovation und Diversifikation sowie qualifizierte und motivierte MitarbeiterInnen haben die Sparkasse Rhein-Nahe an die Spitze der rheinland-pfälzischen Sparkassen gebracht – immer unter dem Leitspruch: „Wir kommen gemeinsam ans Ziel, weil wir nicht nur in einem Boot sitzen, sondern auch noch in dieselbe Richtung rudern.“



Steffen Roßkopf
Vorstandsvorsitzender,
Sparkasse Rhein-Nahe

„Unternehmerisches Denken richtet sich immer am Markt aus, also an unseren Kunden. Von der Existenzgründung bis zu einer potentiellen Nachfolgeregelung, bei Investitionen in Mobilien oder Immobilien, wie auch bei Themen der laufenden Betriebsmittelfinanzierung, des Working Capital- oder Cash-Managements stehen wir unseren Kunden mit erfahrenen Beratern und Spezialisten zur Verfügung.“

„Aktuelle Information aus erster Hand über ein breites Spektrum an Themen.“

Edith Weymayr
Vorsitzende des Vorstandes
Landeskreditbank Baden-Württemberg (L-Bank)

REFERENTEN



Markus Heinrich
Geschäftsführer,
Roland Eller Consulting GmbH

Seit mehr als 20 Jahren ein gefragter Referent und Berater nicht nur bei der Umsetzung der Risikotragfähigkeit.



Thomas Fürst
Vorstand, Die Sparkasse Bremen AG

Er verantwortet das Privatkundengeschäft, Private Banking, und den Kundenservice/ Marketing und findet als Quereinsteiger kreative Wege die Sparkasse proaktiv durch das Zinstal zu führen.



Leonhard Zintl
Vorstand, Volksbank Mittweida eG

Er ist seit über 23 Jahren Vorstand der sehr erfolgreichen Volksbank Mittweida und leidenschaftlicher Zukunftsmacher. Lassen Sie sich von seinem Optimismus anstecken.



Josef Gilhaus
Leiter Treasury, Sparkasse Osnabrück

Als Leiter Treasury kennt er die täglichen Herausforderungen beim Umsetzen der aufsichtsrechtlichen Anforderungen aber auch die Situation an den Finanzmärkten.

„Informative Veranstaltung, gute Hinweise für die Praxis.“

Thomas Pilgram
Teamleiter Unternehmensplanung- und Steuerung,
Volksbank Raiffeisenbank
Starnberg-Herrsching-Landsberg eG



Fokus „Erfolgreich in die Zukunft“

31.05.2021

Kategorie: Strategie, Optimierung

10.00 – 12.00 Uhr

Markus Heinrich

Simultane Optimierung von Eigenkapital und Ertrag

- Was kann Markowitz (nicht) leisten?
- Optimierung der Eigenanlagen oder der gesamten Aktivseite – Was tun?
- Was ändert sich durch die neue RTF? – Auf diese Punkte ist zu achten!
- Was ist die Grundlage für Risiko: Ökonomischer oder normativer Ansatz?
- Wie ist Risiko neu zu interpretieren und zu optimieren?
- Wie kommt Ihre Bank oder Sparkasse zu geeigneten Ertragsschätzern für die Aktivseite?

16.06.2021

Kategorie: Strategie, Zinsbuch, Immobilien, Infrastruktur

10.00 – 12.00 Uhr

Roland Eller

Negativ-Niedrigzinsphase für immer – Was tun?

- Das Ende der Assetklasse Zinsbuch – Gibt es noch Optimierungsmöglichkeiten oder ist das Zinsbuch tot?
- Vertiefung Assetklasse Immobilien und Infrastruktur: Auf diese Punkte sollten Sie achten (z. B. Zinssensitivität, Leverage) um unnötige Risiken zu vermeiden
- Aufsichtsrechtlicher Focus – Diese Punkte sollten Sie beachten
- Kennen Sie Ihre Ertragsquellen wirklich – Die Entwicklung des Strukturbeitrages in den nächsten Jahren

08.06.2021

Kategorie: Strategie, TUN anstatt reden

14.00 – 16.00 Uhr

Leonhard Zintl

Erfolgreich Banken führen: Aus der Praxis für die Praxis

- Zukunft Einfach Machen: Schwierige Zeiten und „Ich glaube, es geht doch ...“
- Zukunft des Regionalbankings – Gibt es eine Zukunft?
- Konkrete Umsetzungserfolge am Beispiel der Volksbank Mittweida eG

21.06.2021

Kategorie: Strategie, Eigenanlagen und Passivseite

10.00 – 12.00 Uhr

Hermann Köck

Erträge aus Minuszinsen – Paradoxon oder Lösung?

- Depot A-Strategien in der Niedrigzinsphase
- Chancen und Problemstellungen im aktuellen Treasury-Umfeld
- Wie kann das Treasury eine nachhaltige Gesamtbanksteuerung unterstützen?
- Wie geht das Treasury mit immer negativeren Zinsen um – Mögliche Lösungsansätze?
- Vertiefung: Wo gibt es noch Gelegenheiten, im Treasury Erträge zu generieren?

10.06.2021

Kategorie: Strategie, Ertragschancen nutzen

14.00 – 16.00 Uhr

Thomas Fürst

Erlössteigerung oder Kostensenkung? Strategien der Sparkasse Bremen gegen das Niedrigzinsumfeld.

- Warum Kostensenkung langfristig keine erfolgreiche Strategie sein kann
- Ertragssteigerung durch Plattformgeschäft – Erfolgsfaktoren am Beispiel der Sparkasse Bremen
- Digitalisierung und DSGVO – Chance oder Risiko für regionale Banken?
- Kundenzentrik – was wir von den Start Ups lernen können

„Kurz, kompakt und sinnvoll“

Christian Rogalla
Sparkasse Gelsenkirchen



Fokus „Erfolgreich in die Zukunft“

24.06.2021

Kategorie: Strategie, Passivseite optimieren

10.00 – 12.00 Uhr

Josef Gilhaus

Achillesferse Passivseite –

Was können Banken und Sparkassen tun?

- Verwarentgelt und die Folgen –
Auf diese Punkte ist zu achten!
- Ready for NSFR – Strategische Aspekte zur Optimierung
- Was hat „Nachhaltigkeit“ mit dem ILAAP zu tun?

28.06.2021

Kategorie: Strategie, Neue Geschäftsfelder, Kundengeschäft

10.00 – 12.00 Uhr

Sparkasse Rhein-Nahe

Erfolgreich durch das Niedrigzinsumfeld navigieren –

Umsetzung am Beispiel der Sparkasse Rhein-Nahe

- Erfolgreich im Kundengeschäft –
Die entscheidenden Stellschrauben und Umsetzungs-
beispiele im Privat- und Firmenkundengeschäft
- Das Geschäftsfeld Immobilien und Strukturierte
Finanzierung – Von den Eigenanlagen bis hin zur eigenen
Beteiligungsgesellschaft im Spannungsfeld von Aufsichts-
recht und Ertragsquelle
- Das neue Geschäftsfeld Immobilienverrentung:
Kundenutzen steigern mit neuem Konzept

KOSTEN

Die Online-Seminare sind einzeln oder als Pakete buchbar.

Bei Buchung von bis zu 3 einzelnen Online-Seminaren:
310 € zzgl. MwSt., für ERFA-Mitglieder 280 € zzgl. MwSt.
pro Online Seminar

Bei Buchung von 4 – 6 einzelnen Online-Seminaren:
290 € zzgl. MwSt., für ERFA-Mitglieder 260 € zzgl. MwSt.
pro Online Seminar

Bei Buchung von mehr als 6 einzelnen Online-Seminaren:
270 € zzgl. MwSt., für ERFA-Mitglieder 240 € zzgl. MwSt. pro
Online Seminar

Alle Seminare unserer Online-Seminar-Reihe
„Fokus Erfolgreich in die Zukunft“ dauern ca. 120 Minuten
und sind separat buchbar.

Sie erhalten für jedes Online-Seminar ein Teilnahmezertifikat.

INFORMATIONEN

- Online-Seminar für Vorstand, Treasury, Controlling,
Unternehmenssteuerung, Vertrieb
- bis eine Woche vorher kostenlos stornierbar
- **Anmeldung bis zum Vortag mit Betreff „Fokus Erfolgreich in die
Zukunft“ per E-Mail: dorothea.hill@rolandeller.de
oder online**
- AnmeldeLink zum Webinar nach erfolgter Anmeldung



Jetzt
anmelden